

# CAVE AMANN SA

Bischofszell, November 2018

CAVE AMANN SA ist seit über 20 Jahren ein erfolgreiches Weinhandelsunternehmen und stolz, sich zu den Marktführern zählen zu können. Ganz nach dem Motto „INSPIRED BY WINE – PROVIDING SOLUTIONS“ unterstützen wir unsere Kunden bei der Vermarktung unserer Importprodukte sowie den Weingütern der Amann Wine Group Holding AG. CAVE AMANN SA ist ein B2B-Konzept und versteht sich als Import-, Distributions- und Dienstleistungsfirma, welche sich ausschliesslich an Wiederverkäufer in der ganzen Schweiz und Liechtenstein richtet. Wir bieten Dienstleistungen in den Bereichen strategische und betriebswirtschaftliche Beratung, Administration, Buchhaltung sowie Lager- und Logistik an.

## Sales Manager Wein

Per sofort oder nach Vereinbarung suchen wir eine aufgeschlossene und starke Persönlichkeit. Sie verfügen über Verkaufsfair, sind zwischen 25 und 40 Jahren jung und suchen den Kundenkontakt.

Mehrheitlich werden Sie mit Aussendienstaktivitäten betraut sein. Die Stelle beinhaltet viel Reisetätigkeit. Daher verfügen Sie über einen Führerschein und die Bereitschaft unterwegs zu sein. Sie sind belastbar, teamfähig, flexibel und bereit Messeauftritte, Verkaufsgespräche, Kundenakquise sowie Degustationen und Wine & Dines erfolgreich umzusetzen. Sie sind fähig ihre Tätigkeiten sowie das Routing erfolgreich selbst zu organisieren und strukturieren.

Sie bringen gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie kommunikative Fähigkeiten mit. Fremdsprachen, vor allem Englisch- und/oder Französisch-Kenntnisse, sind von Vorteil. Sie verfügen über IT-Kenntnisse und können mit Windows, MS-Office (Word, Excel, Powerpoint, Adobe Reader), Apple, Outlook und weiteren Programmen umgehen. Weitere Kenntnisse, insbesondere Kompetenzen im Bereich Social Media, sind von Vorteil. Sie haben eine Passion für Wein und möchten Ihr Know-How in dem Bereich kontinuierlich ausbauen. Sie können strategisch denken und agieren und sind gut vernetzt.

Sie haben bereits beruflich mit Wein gearbeitet und einen Hintergrund in einer ähnlichen Tätigkeit und/oder der Gastronomie. Sie haben in dem Bereich eine Aus- und Weiterbildung absolviert d.h. kaufmännische Grundkenntnisse sowie Kenntnisse in Marketing und Verkauf. Der Abschluss einer höheren Fachschule wie z.B. einer Hotelfachschule oder einer önologischen Weiterbildung wird begrüsst. Weinspezifische Kenntnisse und Weiterbildungen wie z.B: Sommelier oder WSET sind von Vorteil.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Ein innovatives Unternehmen in einem dynamischen Marktumfeld freut sich Sie kennenzulernen. Ihre schriftliche Bewerbung mit Lebenslauf, Foto (CV) und Zeugniskopien können Sie uns per Mail an [lukas.haering@caveamann.wine](mailto:lukas.haering@caveamann.wine) zustellen.